

FIT2YOU BROKER SRL > NON UN SEMPLICE BROKER MA UN'IMPRESA CHE PONE UNA NUOVA SFIDA TUTTA TECNOLOGICA ALL'INTERNO DEL MERCATO DELL'ASSICURAZIONE AUTOMOTIVE

Soluzioni ad hoc per il settore automotive

Riunire in modo ottimale il know-how dell'intermediazione assicurativa dei propri soci con le esperienze internazionali del top management nei settori tech e automotive. È questo l'obiettivo che sta alla base del core business di Fit2You Broker Srl, azienda attiva nel campo dell'intermediazione assicurativa con sede a Milano.

LA VISION: IL CLIENTE AL CENTRO

Parliamo di un team dinamico, competente, intraprendente e ambizioso che punta a fondere la propria esperienza con quanto di meglio lo sviluppo delle tecnologie e dei processi mette attualmente a disposizione.

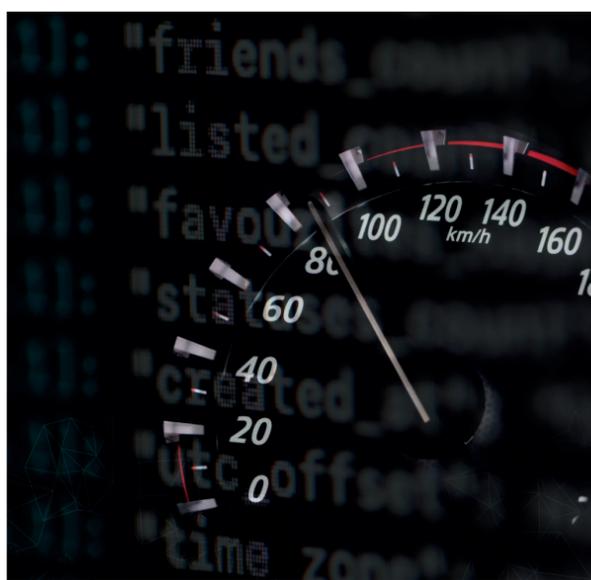
Fit2You Broker sta tracciando una nuova strada nel mercato legato all'intermediazione assicurativa, sviluppando percorsi innovativi e sempre al

passo coi tempi, che mirano a supportare i partner con soluzioni protagoniste della rivoluzione digitale.

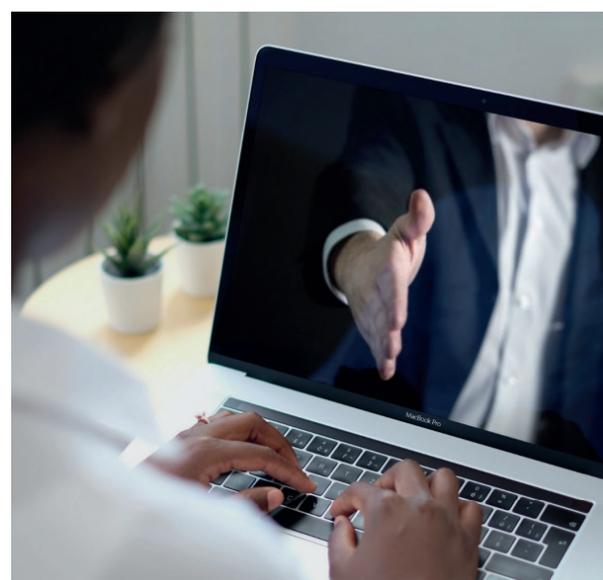
Attraverso l'indagine attenta sui nuovi modelli di business, il team di Fit2You Broker ha modo di prestare un occhio vigile al soddisfacimento della domanda in maniera sempre più puntuale ed esigente, fornendo soluzioni integrate e personalizzate.

Perché scegliere Fit2You Broker? Innanzitutto perché l'azienda mette al centro le persone: che si tratti di supportare i dealer, i fleet manager o il singolo automobilista, l'obiettivo dell'impresa è quello di fornire sempre servizi e prodotti cuciti su misura per le esigenze del cliente.

A questa visione si aggiungono il solido rapporto con le primarie compagnie assicurative e un team esperto che lavora per realizzare gli ambizio-



FIT2YOU BROKER HA SEDE A VIA WASHINGTON,1 20146 MILANO (MI)



IL DATALAB OFFRE MAGGIORE CONTROLLO E GOVERNANCE AI PARTNER



PER INFORMAZIONI, VISITARE IL SITO AZIENDALE WWW.FIT2YOU.IT OPPURE CONTATTARE IL NUMERO VERDE 800978502

PUNTI DI FORZA > L'EXPERTISE MATURATA DAL TEAM DI LAVORO SI FONDE CON STRUMENTAZIONI HI-TECH

La digitalizzazione è la chiave per ottimizzare i processi

La transizione in atto verso uno scenario composto da industrie 4.0 richiede sempre più a imprenditori e imprese di muoversi nella direzione della digitalizzazione e dell'ottimizzazione dei processi interni all'organizzazione. Per questo, anche Fit2You si è attivata da tempo per integrare l'expertise del team di lavoro con strumentazioni all'avanguardia e hi-tech. Ne abbiamo parlato con il co-founder dell'azienda, Igor Valandro.

LE OCCASIONI IN VISTA

Secondo Valandro, guidare la trasformazione digitale del mondo assicurativo grazie a un uso analitico dei dati - non solo legati all'insurance ma anche derivati da altre fonti quali l'Internet of Things (IoT), per esempio - è una metodica fondamentale per potersi dotare di metriche e parametri sempre più all'avanguardia. Il tutto va posto al servizio del cliente e dell'ecosistema insurance per garantirne la prosperità. Questi i compiti imprescindibili del broker digitale, secondo il co-founder dell'azienda.

L'obiettivo di Fit2You Broker, afferma Valandro, è quello di portare innovazione a tutti gli stakeholder del processo assicurativo partendo dai propri partner, ovvero le maggiori aziende del comparto insurance a livello internazionale alle quali il team di Fit2You Broker offre parametri finora inediti per l'analisi del rischio. Si passa poi dai singoli auto-



UN NUOVO MODO DI VEDERE L'ATTIVITÀ DEL DEALER CON GRANDI OPPORTUNITÀ DI CRESCITA

Fondamentale usare i dati in maniera analitica per ottenere parametri sempre più all'avanguardia

mobiliti e dai fleet manager per concludere con i dealer per i quali la proposta di Fit2You si configura come un nuovo modo di pensare l'assicurazione, grazie all'opportunità di digitalizzare la propria attività scoprendo nuove fonti di crescita.

ni obiettivi dell'intera organizzazione grazie al proprio know-how e alle nuovissime tecnologie digitali.

LA VISION: IL CLIENTE AL CENTRO

Fit2You è molto più di un semplice broker assicurativo: dal 2014, infatti, l'azienda si pone l'ambizioso obiettivo di tracciare una nuova strada nel mercato dell'intermediazione assicurativa. È il co-founder di Fit2You Igor Valandro a raccontare di questo processo innovativo: si inizia sviluppando nuovi percorsi per supportare i propri partner con soluzioni che attivano i nuovi modelli di business, rimanendo attenti a soddisfare una domanda sempre più puntuale.

L'obiettivo dell'azienda è quello di fornire sempre servizi cuciti su misura per le esigenze del cliente

LA PIATTAFORMA DATI DI MOBILITÀ

Fit2You unisce l'esperienza pluriennale nel mondo insurance e una piattaforma tecnologica avanzatissima a un'approfondita conoscenza dei dati automotive e della mobilità su quattro ruote. L'azienda condivide poi con la consociata Air-Connected Mobility - azienda giovane e dinamica attiva nel settore della mobilità e dell'automotive - una potente piattaforma integrata di big data e analytics e un datalab comune dedicato alla ricerca e allo sviluppo sulla piattaforma. L'insieme di queste rivoluzionarie tecnologie contribuisce a creare un terreno fertile di scambio di competenze tra le due realtà. Il datalab attinge all'analisi del dato automotive di Air-Connected Mobility, che include parametri come lo stile di guida, combinandoli con un'ampia base informativa insurance (contatti, documentazione, e-mail, sinistri e previsioni) per offrire maggiore controllo e governance ai partner, prezzi migliori agli automobilisti e aprendo nuovi scenari di business ai dealer.

ASSICURAZIONE

Assistenza ed efficienza Sono questi i veri cardini



È una combinazione davvero unica sul mercato quella portata alla luce da Fit2You grazie all'insieme di strumenti tecnologici e digitali utilizzati per raggiungere in maniera capillare il proprio target di utenti. A questa si aggiungono il solido rapporto dell'impresa con le principali compagnie assicurative e un team esperto che lavora per supportare sia i dealer nel loro percorso verso modelli di business più digitali sia gli utenti che cercano convenienza, facilità di accesso alle offerte, trasparenza e, soprattutto, personalizzazione. Per il team di Fit2You, i valori cardine

dai quali non prescindere mai sono assistenza, efficienza e sicurezza, qualità che garantiscono al cliente il massimo comfort nel corso della propria esperienza. Il servizio clienti, in effetti, è rapido ed efficace: nel caso in cui si verifichi un guasto o un tamponamento, il cliente non viene lasciato solo ma affiancato dal team di Fit2You. Presso alcuni centri affiliati è possibile ricevere assistenza rapida e convenzionata (la mappa dei centri è disponibile sul sito www.fit2you.it nella sezione dedicata ai clienti) o, in alternativa, è possibile richiedere un intervento in loco.